

# Rapport d'activité et de résultat

C'est la première année que l'association ne gère plus les retraites en Ariège. Le résultat de l'année est du seulement à la vente d'articles associés à la pratique du yoga. Comme l'association ne propose plus de service non-commercial elle n'a plus de nouveaux membres depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2016.

La boutique a vendu bien plus que l'année dernière (+22%). L'association n'a pas eu de salarié cette année. Les charges sociales indiquées dans le tableau ci-dessous auraient donc du être comptabilisées en 2015 comme charge à payer (en 2016).

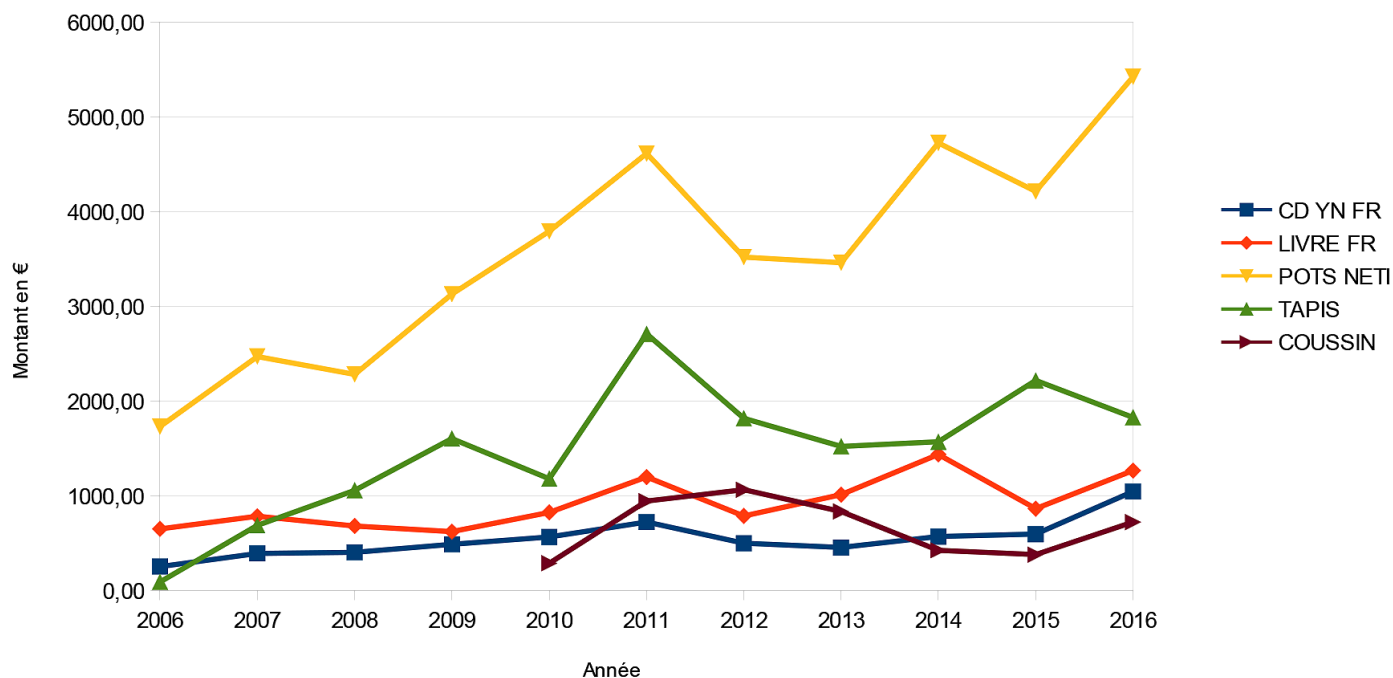
## COMPTE DE RESULTAT SYNTHETIQUE

CHARGES (Hors taxes)	Exercice N Net	Exercice N-1 Net	PRODUITS (Hors taxes)	Exercice N net	Exercice N-1 net
<b>CHARGES D'EXPLOITATION :</b>			<b>PRODUITS D'EXPLOITATION</b>		
Achats de marchandises	5 039	8 424	Ventes de marchandises	11 096	9 127
Variation de stock (marchandises)	516	(3 840)	Production vendue (biens et services)		20 665
Achats d'approvisionnement	54	119	Production stockée		
Variation de stock (approvisionnement)			Production immobilisée		
Autres charges externes	2 847	12 611	Subventions d'exploitation		
Impôts, taxes et versements assimilés			Autres produits		
Rémunération du personnel		9 002	Produits financiers		
Charges sociales	646	3 890			
Dotations aux amortissements					
Dotations aux provisions					
Autres charges					
Charges financières	89				
<b>TOTAL (I)</b>	<b>9 192</b>	<b>30 206</b>	<b>TOTAL (I)</b>	<b>11 096</b>	<b>29 792</b>
<b>CHARGES EXCEPTIONNELLES (II)</b>			<b>PRODUITS EXCEPTIONNELS (II)</b>		
<b>IMPOTS SUR LES BENEFICES (III)</b>					
<b>TOTAL DES CHARGES (I+II+III)</b>	<b>9 192</b>	<b>30 206</b>	<b>TOTAL DES PRODUITS (I+II)</b>	<b>11 096</b>	<b>29 792</b>
<b>BENEFICE OU PERTE</b>	<b>1 904</b>	<b>(414)</b>			
<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>11 096</b>	<b>29 792</b>	<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>11 096</b>	<b>29 792</b>

Sur le graphique ci-dessous on voit l'évolution de vente des plus importants articles de notre assortiment. Il est assez clair que c'est le NoseBuddy qui est l'article le plus vendu. Environ la moitié du chiffre d'affaire est généré par le pot de lavage du nez.

## Evolution de la vente

des plus importants articles de la boutique



Depuis quelques années nous vendons le livre, le CD de yoga nidra et le NoseBuddy sur amazon.fr. En 2016 ce canal de vente a généré respectivement 21%, 54% et 44% du revenu de ces 3 articles. Le prix que nous pouvons demander sur Amazon dépend de ce que demande les autres vendeurs. Comme nous sommes les seuls à vendre le livre et le CD, nous pouvons plus ou moins prendre le même prix que nous prenons sur notre propre site. Par contre, pour le NoseBuddy nous devons la plupart du temps vendre beaucoup moins cher que nous faisons dans notre propre boutique. Pourtant, si on regarde le nombre total de NoseBuddy vendu, on voit que la partie vendu sur amazon.fr (46%) correspond assez bien au montant encaissé. Cela est dû au fait que nous proposons des remises substantiels, quand on nous achète plusieurs pièces dans un même ordre et aussi pendant les retraites en Ariège.

## **Rapport d'orientation**

En 2016 nous allons de nouveau rémunérer Lisbet pour le travail qu'elle effectue pour l'association. Pour l'instant notre boutique internet ne propose que le paiement par chèque ou virement. Nous projetons de faire un nouveau site, où on peut payer par carte bleu sur le site de Pay-Pal. Cela donnera lieu à des frais d'utilisation de ce service, mais nous pensons que cela augmentera aussi la vente sur notre propre site. Nous espérons que nous pourrions détourner une partie des clients qui actuellement achètent nos produits sur amazon.fr.